



THÁNG 2/2023

BẢN TIN M&A

WWW.AUXESIAHOLDINGS.COM



MỤC LỤC

1.	ĐIỂM TIN	1
2.	THƯƠNG VỤ NỔI BẬT	2
3.	THƯƠNG VỤ KHÁC	7



ĐIỂM TIN



THỊ TRƯỜNG M&A NĂM 2023: CƠ HỘI TRONG THÁCH THỨC

Thị trường M&A tại Việt Nam trong năm 2023 sẽ có nhiều cơ hội tiềm năng dựa trên những dự báo tăng trưởng của nền kinh tế và kế hoạch của Chính phủ Việt Nam nhằm đẩy mạnh tái cấu trúc các doanh nghiệp nhà nước để hoạt động hiệu quả hơn. Bên cạnh đó, thị trường M&A của Việt Nam cũng đối mặt với một số thách thức như sự tăng trưởng chậm lại của nền kinh tế thế giới và lo ngại về xung đột ở một số khu vực vẫn còn tiếp diễn.

Sự khởi sắc của nền kinh tế Việt Nam

Việt Nam là một trong những nền kinh tế có thành tích tốt nhất khu vực Châu Á – Thái Bình Dương với tăng trưởng GDP năm 2022 đạt trên 8% và lạm phát được giữ ở mức ổn định dưới 4% như Chính phủ đã đề ra. Việc Trung Quốc nới lỏng chính sách “Zero Covid” kể từ ngày 8/1/2023 sẽ có tác động tích cực đến các hoạt động giao thương giữa Trung Quốc và Việt Nam nói riêng và nền kinh tế Việt Nam nói chung.

Năm 2023, Quỹ Tiền tệ thế giới (IMF) dự báo tăng trưởng GDP của Việt Nam sẽ đạt 6,16%, đây là mức cao đáng kể so với nhóm các nước Asean-6 gồm Việt Nam, Malaysia, Indonesia, Philippines, Thái Lan và Singapore.

Thị trường M&A là kênh huy động vốn quan trọng cho các doanh nghiệp

Hoạt động M&A đã và đang tăng trưởng không ngừng, trở thành một trong những kênh huy động vốn quan trọng của các doanh nghiệp Việt Nam. Trong những năm gần đây, hoạt động M&A đã phát triển không chỉ về số lượng và quy mô thương vụ mà ngày càng sôi động với hàng loạt các thương vụ thành công lớn như Masan chi 110 triệu USD (tương đương 2.500 tỷ đồng) để mua thêm 31% cổ phần và trở thành công ty mẹ của chuỗi trà sữa Phúc Long, ngân hàng UOB (Singapore) mua lại toàn bộ mảng ngân hàng bán lẻ của Citigroup tại Việt Nam, tập đoàn Novaland nhận 250 triệu USD từ nhóm quỹ đầu tư do Warburg Pincus dẫn đầu,...

Thị trường M&A được dự báo có nhiều triển vọng trong năm 2023, nhất là trong bối cảnh các kênh huy động vốn khác như ngân hàng và trái phiếu gặp khó khăn. Không ít doanh nghiệp buộc phải tái cấu trúc, thanh lý bất tài sản, kêu gọi đầu tư do những sức ép về mặt tài chính nhằm giúp công ty hoạt động hiệu quả hơn.

Chính phủ đẩy mạnh tái cấu trúc doanh nghiệp nhà nước

Theo Quyết định 1479/QĐ-TTg của Thủ tướng chính phủ vào ngày 29/11/2022 về Kế hoạch sắp xếp lại doanh nghiệp nhà nước và doanh nghiệp có vốn nhà nước giai đoạn 2022–2025, Nhà nước sẽ thực hiện cổ phần hóa 19 doanh nghiệp và thoái vốn 141 doanh nghiệp trong giai đoạn 2022-2025. Kế hoạch này được kỳ vọng sẽ tạo ra nhiều cơ hội cho thị trường M&A Việt Nam trong thời gian sắp tới.

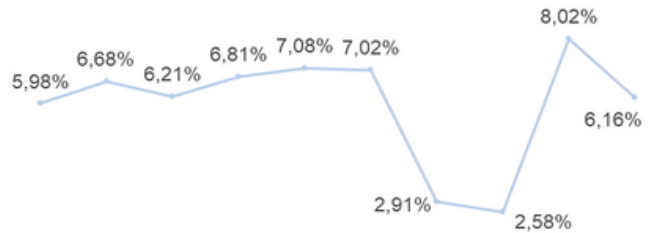
Những thương vụ thoái vốn nhà nước thành công mang lại nhiều giá trị cho cả bên bán và bên mua. Điển hình vào tháng 3/2022, Tập đoàn Hóa chất Việt Nam (Vinachem) thoái hết phần vốn nhà nước tại CTCP Tập đoàn Hóa chất Đức Giang (DGC). Ước tính, Vinachem đã thu về khoảng 1.100 tỷ đồng từ thương vụ này. Các chuyên gia về M&A đánh giá, đây là thương vụ điển hình của một doanh nghiệp sau cổ phần hóa kinh doanh hiệu quả hơn dưới cơ chế tư nhân, mang lại lợi ích cho xã hội.

Thách thức của thị trường M&A Việt Nam

Hai động lực tăng trưởng chính của Việt Nam trong năm 2022 là xuất khẩu hàng hóa và nhu cầu tiêu dùng nội địa đều được dự báo sẽ giảm trong năm 2023 do ảnh hưởng của nhiều yếu tố. Cụ thể, nhu cầu tiêu dùng ở các nền kinh tế trên thế giới bị sụt giảm, và xu hướng thắt chặt chi tiêu trên toàn cầu làm ảnh hưởng đến tình hình xuất khẩu hàng hóa của Việt Nam. Nhu cầu tiêu dùng trong nước cũng sẽ bị ảnh hưởng khi Ngân hàng Nhà nước thực hiện các chính sách tiền tệ và tài khóa để kiểm soát lạm phát nhằm ổn định nền kinh tế.

Do đó, trong giai đoạn này, các nhà đầu tư sẽ có tâm lý thận trọng hơn khi lựa chọn các cơ hội đầu tư và đưa ra các quyết định giải ngân vốn. Vì vậy, các doanh nghiệp Việt Nam cần chủ động nắm bắt, tận dụng từng cơ hội, đồng thời có các phương án thích ứng với những biến động trong tương lai, nhằm nâng cao năng suất, chất lượng, hiệu quả và lợi thế cạnh tranh của doanh nghiệp./.

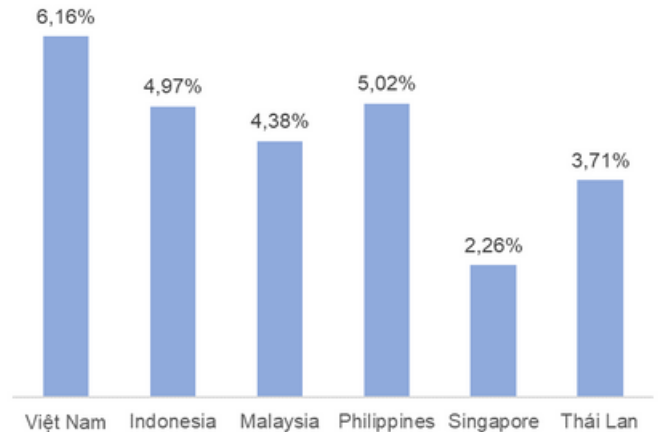
Biểu đồ tăng trưởng GDP của Việt Nam, 2014-2022



2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023F

Nguồn: Tổng cục Thống kê Việt Nam và IMF

Biểu đồ tăng trưởng GDP các nước trong khu vực Asean-6, 2023



Nguồn: Tổng cục Thống kê Việt Nam và IMF



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT

Chicilon Media nhận vốn đầu tư 38 triệu USD từ VinaCapital

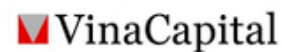


Ngày công bố	08-02-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần Quảng cáo truyền thông Thiên Hy Long Việt Nam (Chicilon Media)
Bên đầu tư	Công ty Quản lý Quỹ VinaCapital
Doanh nghiệp mục tiêu	Chicilon Media
Hình thức	Đầu tư chiến lược
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	38 triệu USD
Mục đích: Nguồn vốn mới sẽ giúp Chicilon nâng cấp thiết bị, nền tảng số và triển khai các kênh truyền thông mới.	



Bên nhận đầu tư: Chicilon Media

Chicilon Media thành lập tại Việt Nam năm 2008, hoạt động trong lĩnh vực truyền thông thang máy tòa nhà. Tại thời điểm đó, có 9 công ty cùng hoạt động trong lĩnh vực này tại thị trường Việt Nam. Trải qua 15 năm phát triển và cạnh tranh khốc liệt, trên thị trường Việt Nam hiện nay chỉ còn lại sự tồn tại của hai công ty, bao gồm Chicilon Media và Goldsun Focus Media, mà trong đó, Chicilon Media chiếm đến 70% thị phần.



Bên đầu tư: VinaCapital

Được thành lập năm 2003, VinaCapital là công ty quản lý đầu tư và phát triển bất động sản hàng đầu tại Việt Nam. Với danh mục đầu tư đa dạng, giá trị tài sản hiện đang được VinaCapital quản lý lên đến 3,6 tỷ USD. VinaCapital đang quản lý quỹ đầu tư dạng đóng VinaCapital Vietnam Opportunity Fund Limited (VOF) được niêm yết trên sàn giao dịch chứng khoán London.



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



BuyMed, startup dược phẩm Việt Nam gọi vốn thành công 33 triệu USD



Ngày công bố	13-02-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty TNHH Buymed
Bên đầu tư	UOB Venture Management, Smilegate Investment và Cocoon Capital
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty TNHH Buymed
Hình thức	Vòng gọi vốn series B
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	33 triệu USD
Mục đích: Với khoản tiền đầu tư này, BuyMed sẽ mở rộng danh mục sản phẩm, thị trường và tập trung phát triển công nghệ như các giải pháp thông qua website, thiết bị di động và hệ thống ERP nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ và phục vụ nhu cầu ngày càng tăng.	



Bên nhận đầu tư: BuyMed

BuyMed được thành lập tại Singapore vào năm 2018, hoạt động trong lĩnh vực HealthTech (công nghệ sức khỏe).

BuyMed là công ty khởi nghiệp điều hành trang thương mại điện tử Thuocsi.vn, trở thành "cầu nối" giữa các công ty sản xuất và phân phối dược phẩm với 35.000 nhà thuốc, phòng khám trên 63 tỉnh, thành toàn quốc.



Bên đầu tư: UOBVM

UOB Venture Management (UOBVM) là Công ty con được cấp vốn 100% từ United Overseas Bank Limited (UOB) - là một trong những ngân hàng hàng đầu ở Châu Á có mạng lưới khoảng 500 chi nhánh và văn phòng trên toàn cầu.

Công ty thường đầu tư vào các sản phẩm và dịch vụ tiêu dùng, công nghệ thông tin, năng lượng, vật liệu, tài nguyên, truyền thông, cơ sở hạ tầng, và các ngành công nghệ khác



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



Startup ứng lương Gimo huy động thành công 5,1 triệu USD



Ngày công bố	14-02-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần Gimo (GIMO)
Bên đầu tư	TNB Aura, Integra Partners, Resolution Ventures, Blauwpark Partners, ThinkZone, etc.
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty Cổ phần Gimo (GIMO)
Hình thức	Vòng gọi vốn series A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	5,1 triệu USD
Mục đích: Nguồn vốn mới sẽ giúp Gimo phát triển nền tảng tài chính số giúp người lao động quản lý tài chính cá nhân hiệu quả, không chỉ nhận lương linh hoạt mà còn có thể chi tiêu, tiết kiệm và đầu tư.	



Bên nhận đầu tư: GIMO

Chính thức ra mắt vào năm 2021, được sáng lập bởi Nguyễn Anh Quân và Nguyễn Văn Ngọc dựa trên sự tích hợp với hệ thống tính lương của doanh nghiệp, giúp người lao động chủ động nhận trước phần lương kiếm được trong tháng. Theo đó, người dùng còn có thể theo dõi ngày công và thu nhập hàng ngày theo thời gian thực, đồng thời tham khảo những mẹo quản lý tài chính cá nhân hiệu quả.



Bên đầu tư: Do TNB dẫn đầu

TNB Aura là một công ty đầu tư mạo hiểm có trụ sở tại Singapore tập trung vào các vòng gọi vốn đầu tư công nghệ Series A và Series B trong khu vực.

TNB Aura mong muốn trở thành quỹ đầu tư mạo hiểm hàng đầu ở Đông Nam Á. TNB Aura đầu tư từ 1 đến 5 triệu đô la vào làn sóng tiếp theo của các công ty có tốc độ tăng trưởng cao do công nghệ dẫn đầu.

Startup Aura Network của Việt Nam huy động thành công 4 triệu USD



Ngày công bố	19-02-2023
Bên nhận đầu tư	Nền tảng blockchain Aura Network
Bên đầu tư	Hashed và Coin98 Ventures
Doanh nghiệp mục tiêu	Nền tảng blockchain Aura Network
Hình thức	Vòng gọi vốn trước series A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	4 triệu USD
Mục đích: Với nguồn vốn mới, Aura Network lên kế hoạch cho mục tiêu tăng tốc phát triển, mở rộng hệ sinh thái bằng cách thu hút thêm các dự án và sản phẩm Web3 xây dựng dựa trên nền tảng công nghệ của Aura.	



Bên nhận đầu tư: Aura Network

Aura Network được biết đến là nền tảng NFT (non-fungible token) chi phí thấp. Công ty đã phát triển một sản phẩm Artaverse, cung cấp bộ công cụ tối ưu hóa cho trải nghiệm người dùng để tạo ra NFT mà không cần phải hiểu biết quá nhiều về công nghệ. Các nghệ sĩ có thể sử dụng nền tảng này để tạo NFT hàng loạt nhưng vẫn đảm bảo tính khác biệt và gửi tặng cho người hâm mộ.

#HASHED

Bên đầu tư: Do Hashed dẫn đầu

Hashed là một trong những công ty đầu tư tiên điện tử nổi tiếng nhất của Hàn Quốc. Khoản đầu tư của công ty vào Aura Network là một trong những đợt gây quỹ đáng kể nhất cho nền tảng blockchain NFT cho đến nay. Danh mục đầu tư của Hashed bao gồm hơn 80 dự án trên nhiều danh mục, bao gồm các thương hiệu NFT, mạng blockchain và giao thức DeFi.



THƯƠNG VỤ KHÁC



THƯƠNG VỤ KHÁC



Quỹ đầu tư công nghệ của VinaCapital vừa đầu tư 1 triệu USD vào Koina



Ngày công bố	06-02-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty CP Đầu tư Koina Investmet Group
Bên đầu tư	Quỹ đầu tư mạo hiểm VinaCapital Ventures
Hình thức	Vòng hạt giống
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	1 triệu USD
Mục đích: Nguồn vốn mới sẽ giúp Koina phát triển hỗ trợ nông dân vay vốn, cung cấp giá cả minh bạch và hợp lý, hướng dẫn nông dân các quy trình thực hành nông nghiệp tốt nhất từ trồng trọt, thu hoạch đến cung cấp trái cây, rau quả tươi từ các trang trại đến các nhà bán lẻ với chất lượng cao nhất và giá cả cạnh tranh.	



Bên nhận đầu tư: Koina

Koina được thành lập vào năm 2021 và được điều hành bởi một đội ngũ nhân sự từng hoạt động trong các công ty khởi nghiệp và tập đoàn lớn trong các lĩnh vực đầu tư, logistics, M&A, nông nghiệp, v.v. Tầm nhìn của Koina là xây dựng hệ sinh thái nông nghiệp lớn và hiệu quả, đồng thời làm cầu nối trực tiếp cho nông dân với các tổ chức tài chính, nhà cung cấp và nhà bán lẻ.



Bên đầu tư: VinaCapital Ventures

VinaCapital Ventures được tập đoàn quản lý quỹ đầu tư VinaCapital thành lập năm 2018 với quy mô tài sản quản lý 100 triệu USD. Mục tiêu ra đời của quỹ là hợp tác với các kỹ sư, nhà khoa học và các nhà sáng chế dùng công nghệ để tạo ra giải pháp giải quyết các vấn đề khó khăn trong từng lĩnh vực, qua đó, thúc đẩy khách hàng áp dụng công nghệ mới, nhằm nâng cao hiệu quả kinh tế cho từng cá nhân và xã hội.



THƯƠNG VỤ KHÁC

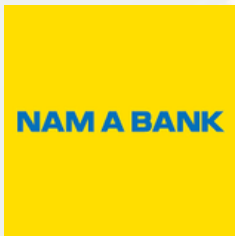


Nam A Bank huy động thành công 20 triệu USD từ BlueOrchard



Ngày công bố	06-02-2023
Bên nhận đầu tư	Ngân hàng TMCP Nam Á
Bên đầu tư	BlueOrchard Finance Ltd
Hình thức	N/A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	20 triệu USD

Mục đích: Sau một thời gian khảo sát, đánh giá, Nam A Bank đã đáp ứng đầy đủ các tiêu chí và huy động thành công 20 triệu USD từ BlueOrchard. Hoạt động này góp phần tăng cường nguồn lực tài chính ngân hàng, đồng hành cùng doanh nghiệp mở rộng sản xuất kinh doanh.



Bên nhận đầu tư: Nam A Bank

Ngân hàng TMCP Nam Á (Nam A Bank) chính thức hoạt động từ ngày 21/10/1992, là một trong những Ngân hàng TMCP đầu tiên tại Việt Nam được thành lập sau khi Pháp lệnh về Ngân hàng được ban hành năm 1990.

Đến nay, Nam A Bank đã mở rộng mạng lưới gồm 108 điểm giao dịch trên cả nước, với vốn điều lệ đạt hơn 4.600 tỷ đồng, số lượng cán bộ nhân viên gần 4.000 người.



Bên đầu tư: BlueOrchard

BlueOrchard (BlueOrchard Finance Ltd) là một trong những công ty quản lý đầu tư hàng đầu toàn cầu. Công ty nỗ lực thúc đẩy tăng trưởng toàn diện và thông minh, đồng thời mang lại lợi nhuận hấp dẫn cho các nhà đầu tư. BlueOrchard được thành lập vào năm 2001, theo sáng kiến của Liên Hợp Quốc. Hiện nay, BlueOrchard chuyên cung cấp các giải pháp đầu tư cao cấp và đang kết nối hàng triệu doanh nhân ở các thị trường mới nổi và cận biên với các nhà đầu tư trên toàn thế giới.



Your trusted financial partner

AUXESIA HOLDINGS

Việt Nam

Lầu 8, Phòng 801, Tòa nhà Empire, 26-28 Hàm Nghi, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh

Thụy Sĩ

Bahnhofstrasse 30 CH-6300 Zug, Thụy Sĩ
+41-79-418-3067

Singapore

213 Henderson Road, #02-01 Singapore
+65-9875-4114

Điện thoại: +84 (28) 6680 7246
Email: info@auxesiaholdings.com

Vui lòng liên hệ với các chuyên gia tư vấn của Auxesia trong trường hợp Quý vị cần thêm ý kiến tư vấn chuyên môn liên quan đến việc huy động vốn, thực hiện giao dịch M&A, nghiên cứu thị trường, rà soát và tái cấu trúc hoạt động doanh nghiệp hoặc cần hỗ trợ tư vấn tài chính khác trong quá trình hoạt động kinh doanh của công ty.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập Bản tin M&A của chúng tôi.