



BẢN TIN
M&A
Tháng 08/2022



MỤC LỤC

1. ĐIỂM TIN	3
2. THƯƠNG VỤ M&A NỔI BẬT	4
3. MỘT SỐ THƯƠNG VỤ KHÁC	7

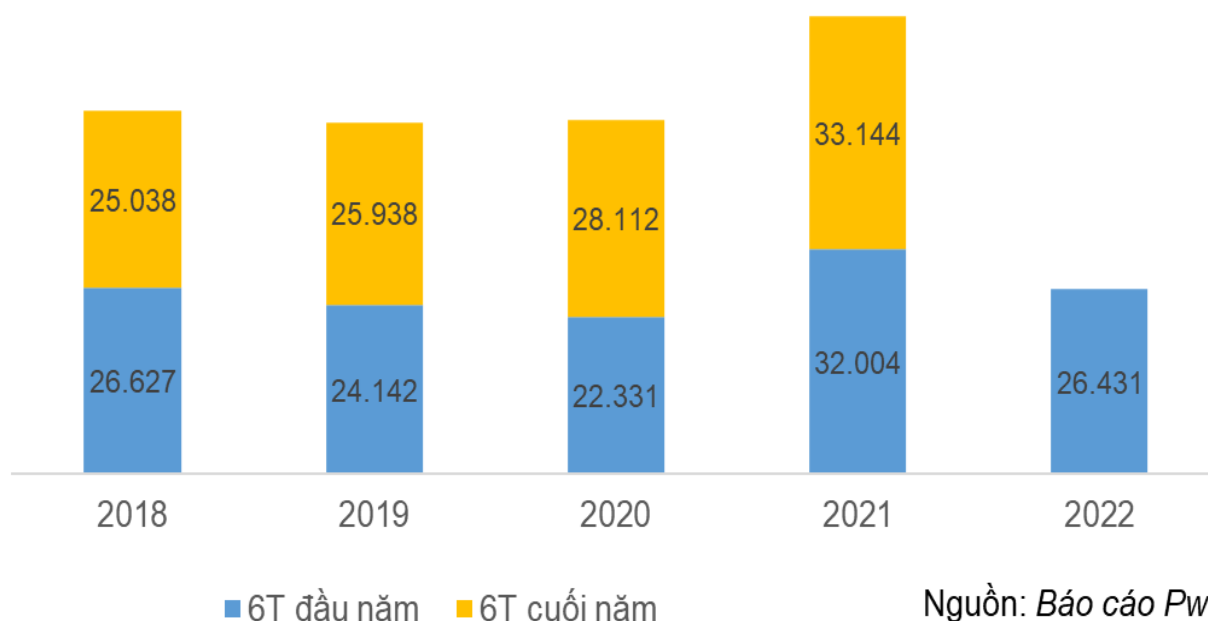


ĐẦU TƯ TƯ NHÂN DẪN DẮT THỊ TRƯỜNG M&A NỬA ĐẦU NĂM 2022

Theo Báo cáo “Xu hướng ngành M&A toàn cầu: Cập nhật giữa năm 2022” của PwC, mặc dù hoạt động M&A trong nửa đầu năm 2022 chậm lại so với năm 2021 nhưng đã trở lại mức giao dịch ổn định trước đại dịch.

Giá trị giao dịch M&A 6 tháng đầu năm đạt 1.952 tỷ USD với 26.431 thương vụ. Tổng số các giao dịch có giá trị vượt quá 5 tỷ USD (megadeals) trên toàn cầu đã giảm 1/3, nhưng nửa đầu năm 2022 lại có tới 4 giao dịch lớn có giá trị hơn 50 tỷ USD. Vốn đầu tư tư nhân (PE) hiện chiếm gần 50% tổng giá trị thương vụ trong nửa đầu năm 2022, sự tăng trưởng đầu tư bằng vốn đầu tư tư nhân đã cung cấp một nguồn vốn dồi dào cho các thương vụ M&A thành công và quy mô lớn trong nửa đầu năm 2022.

Số lượng thương vụ M&A toàn cầu qua các năm, 2018 – 6 tháng đầu năm 2022



Các yếu tố và xu hướng kinh tế vĩ mô hiện tại đang ảnh hưởng đến việc thực hiện giao dịch giữa các ngành theo những cách khác nhau. Các nhóm ngành được đánh giá tiềm năng M&A cao trong nửa cuối năm 2022 là công nghệ, dịch vụ tài chính, tiêu dùng và năng lượng với những điểm nhấn như sau:

Ngành công nghệ: việc áp dụng kỹ thuật số các công nghệ mới vẫn là ưu tiên hàng đầu khiến công nghệ, truyền thông và viễn thông dẫn đầu trong thu hút vốn đầu tư, với hơn 1/4 khối lượng thương vụ và 1/3 giá trị thương vụ trong nửa đầu năm 2022. Nhu cầu trong lĩnh vực công nghệ sẽ tạo ra cơ hội M&A trong lĩnh vực phần mềm và các công nghệ hỗ trợ cơ sở hạ tầng vào nửa cuối năm 2022.

Ngành dịch vụ tài chính: chiếm gần 1/4 giá trị thương vụ M&A trong nửa đầu năm 2022, nhu cầu về khả năng kỹ thuật số và áp lực gia tăng từ các cơ quan quản lý đã khiến M&A tiếp tục là động lực để chuyển đổi.

Ngành tiêu dùng: những thay đổi trong sở thích của người tiêu dùng sẽ tạo cơ hội cho M&A khi các công ty tìm cách chuyển đổi mô hình kinh doanh và định vị lại chính mình để tăng trưởng trong tương lai.

Ngành năng lượng: sự tăng tốc quá trình chuyển đổi năng lượng và ngày càng tập trung vào an ninh chuỗi cung ứng sẽ thúc đẩy M&A trong các lĩnh vực này vào nửa cuối năm 2022.



THƯƠNG VỤ M&A NỔI BẬT



STARTUP NANO TECHNOLOGIES THÀNH CÔNG GỌI VỐN 6,4 TRIỆU USD

TÓM TẮT THƯƠNG VỤ



Ngày công bố	03-08-2022
Bên nhận vốn	Nano Technologies
Bên góp vốn	Openspace Ventures
Hình thức	Gọi vốn Pre-Series A
Tỷ lệ	N/A
Giá trị	6,4 triệu USD

Mục đích: Phát triển một loạt các giải pháp hỗ trợ và mang lại lợi ích cho người lao động có thu nhập thấp, đồng thời trở thành nền tảng tài chính phù hợp với người dân trong nước. Công ty cũng sẽ mở rộng các giải pháp để trở thành một nền tảng phúc lợi linh hoạt hoàn chỉnh cho người lao động có thu nhập thấp.

Bên nhận vốn: Nano Technologies

Thành lập vào năm 2020 nhằm hỗ trợ phần lớn người lao động có thu nhập thấp và trung bình tại Việt Nam, những người dễ bị cho vay nặng lãi và cho vay ngắn hạn. Vui là ứng dụng hàng đầu của Nano, cho phép người lao động truy cập lương theo yêu cầu, giúp họ kiểm soát tốt hơn tài chính cá nhân và dòng tiền của mình. Nano cho biết họ có hơn 100.000 người dùng từ các công ty như FPT Retail, Central Retail, GS25 và Family Mart. Tháng 5/2021, start-up này cũng đã huy động được 3 triệu USD trong tài trợ hạt giống.



Powered by Nano

Sản phẩm: VUI app

VUI là ứng dụng thuộc Công ty TNHH Dịch vụ Công nghệ Nano Vietnam (Nano Technologies), được xây dựng từ cuối năm 2019. VUI là hỗ trợ doanh nghiệp tuyển dụng và giữ chân người lao động hiệu quả hơn thông qua mô hình trả lương linh hoạt. Người lao động tại các doanh nghiệp hợp tác với VUI có thể nhận lương khi cần mà không phải chờ đến cuối tháng. Bên cạnh đó, nhân viên có thể theo dõi nhật ký công, nhận thông báo từ doanh nghiệp và tìm hiểu những kiến thức cơ bản về tài chính miễn phí.

Bên góp vốn: Openspace Ventures

Quý đầu tư mạo hiểm có trụ sở tại Singapore, tập trung vào các công ty công nghệ ở nhiều giai đoạn và trong nhiều lĩnh vực khác nhau. Quý chú trọng vào các công nghệ ứng dụng trong ngành tiêu dùng, chăm sóc sức khỏe, tài chính, doanh nghiệp và những công nghệ tiên phong. Openspace Ventures cũng chính là nhà tài trợ ban đầu của Gojek, Kumu và Finhay.



STARTUP MEDICI NHẬN VỐN VÒNG SERIES A TỪ JUNGLE VENTURES

TÓM TẮT THƯƠNG VỤ



Ngày công bố	24-08-2022
Bên nhận vốn	Medici
Bên góp vốn	Jungle Ventures
Hình thức	Gọi vốn Series A
Tỷ lệ	N/A
Giá trị	8,5 triệu USD
Mục đích: Công ty có kế hoạch sử dụng nguồn vốn mới để tăng cường cơ sở hạ tầng công nghệ của mình và nắm bắt thêm thị trường.	

Bên nhận vốn: Medici



Thành lập năm 2019, với tầm nhìn giúp toàn bộ người dân Việt Nam tiếp cận đến các giải pháp chăm sóc sức khỏe và bảo hiểm chất lượng cao một cách nhanh chóng và thuận tiện. Medici chinh phục đông đảo người dùng bởi dịch vụ tư vấn sức khỏe trực tuyến thông qua video call hoặc chat. Giải pháp này có sự đồng hành của các bác sĩ uy tín, từ đó cung cấp dịch vụ chăm sóc sức khỏe nhanh và kịp thời.

Những nhà đầu tư chính vào Medici Vietnam gồm có các quỹ đầu tư mạo hiểm Insignia Ventures Partners, Jungle Ventures và Wavemaker Partners. Ngoài ra, Medici Vietnam cũng đã bắt tay với những công ty như FWD, Bảo Việt, PTI, PVI, VBI và Bảo Minh để đồng ra mắt một số sản phẩm bảo hiểm. Dịch vụ của Medici hiện cũng được triển khai tới hơn 100 đối tác doanh nghiệp, trong đó có thể kể đến Shopee, Garena và công ty giao hàng Giaohangtietkiem.

Bên góp vốn: Jungle Ventures



Quỹ đầu tư có trụ sở tại Singapore, tập trung vào các công ty đang trong giai đoạn đầu đến giai đoạn tăng trưởng ở Đông Nam Á và Ấn Độ, với trọng tâm là xây dựng các doanh nghiệp lâu dài. Jungle hợp tác với những nhà sáng lập tài năng nhất trong khu vực để xây dựng các doanh nghiệp công nghệ tăng trưởng cao, hiệu quả về vốn và hỗ trợ sự phát triển của họ từ giai đoạn khởi đầu đến phát triển và giai đoạn chào bán chứng khoán lần đầu ra công chúng (IPO).

NỀN TẢNG GIÁO DỤC TRỰC TUYẾN VUIHOC ĐÃ HUY ĐỘNG THÀNH CÔNG 2 TRIỆU USD

TÓM TẮT THƯƠNG VỤ



Ngày công bố	29-08-2022
Bên góp vốn	BACE Capital, Vulpes Venture, DT&Investment & Colopl Next và Nextran
Bên nhận vốn	Công ty cổ phần Giáo dục và Công nghệ Hùng Vương
Đối tượng	Vuihoc.vn
Hình thức	Gọi vốn Pre-Series A
Tỷ lệ	N/A
Giá trị	2 triệu USD
Mục đích: Đẩy mạnh tăng trưởng nhằm đạt mục tiêu 1 triệu người dùng trả phí vào năm 2024. Công ty sẽ tiếp tục đầu tư vào hạ tầng công nghệ, tập trung vào các tính năng học tập thích ứng (adaptive learning) giúp nâng cao sự tương tác và hiệu quả học tập của các em học sinh.	

Bên nhận vốn: Vuihoc



Là một nền tảng giáo dục dành cho học sinh tất cả các cấp được thành lập từ năm 2019, VUIHOC cung cấp hơn 400.000 học liệu dưới nhiều hình thức đa dạng, phong phú bao gồm các khóa học trực tuyến (online) hấp dẫn, bài giảng video lời cuốn, cùng kho câu đố sinh động. Tính đến nay đã có hàng trăm nghìn người dùng trên khắp cả nước đã tin tưởng lựa chọn VUIHOC.

Bên góp vốn: BACE Capital và các quỹ đầu tư khác



BACE Capital là quỹ đầu tư mạo hiểm chuyên đầu tư vào các công ty đang ở giai đoạn đầu phát triển tại các nền kinh tế mới nổi, tập trung vào Ấn Độ và Đông Nam Á.



BACE Capital quyết định đầu tư vào Vuihoc vì nền tảng này cung cấp chương trình giảng dạy toàn diện cho mọi cấp học, đặc biệt tập trung vào cấp tiểu học để tạo ra giá trị lâu dài hơn cho các em học sinh. Hơn nữa, đại diện quỹ tin rằng các lớp học trực tuyến và học theo nhóm của Vuihoc sẽ trở thành xu hướng thị trường sau khi mô hình này đã được áp dụng thành công và phổ biến ở Trung Quốc và Ấn Độ.

TẬP ĐOÀN JERA MUA LẠI HƠN 35% CỔ PHẦN CÔNG TY ĐIỆN GIA LAI

TÓM TẮT THƯƠNG VỤ



Ngày công bố	16-08-2022
Bên nhận chuyển nhượng	Tập đoàn JERA
Bên chuyển nhượng	International Finance Corp (IFC) và Armstrong Asset Management
Đối tượng	Công ty CP Điện Gia Lai (GEC)
Hình thức	Hợp tác đầu tư
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	35.09%
Giá trị	112 triệu USD

Mục đích: Đóng góp vào tăng trưởng kinh tế tại Việt Nam, đồng thời phát triển sản xuất điện từ năng lượng tái tạo như: mặt trời, gió, v.v... trong bối cảnh công ty Nhật Bản đẩy mạnh nỗ lực khử cacbon để giúp đối phó với biến đổi khí hậu toàn cầu.



Đối tượng: Công ty CP Điện Gia Lai

Thành lập vào tháng 06/1989. Hoạt động sản xuất chính của Công ty là sản xuất, truyền tải, phân phối và kinh doanh điện năng. GEC là một chi nhánh của Tập đoàn Thành Thành Công (TTC), bắt đầu phát triển năng lượng tái tạo trong những năm gần đây với hàng loạt tuabin gió và pin năng lượng mặt trời tại Gia Lai và các tỉnh lân cận.



Bên nhận chuyển nhượng: JERA

Tập đoàn liên doanh giữa TEPCO Fuel & Power (công ty con thuộc sở hữu tập đoàn Tokyo Electric Power Company) và Chubu Electric Power và các công ty khí đốt địa phương bao gồm Tokyo Gas, Hiroshima Gas. JERA được thành lập vào tháng 4 năm 2015 và nắm quyền sở hữu, vận hành toàn bộ Tokyo Electric và các nhà máy nhiệt điện Chubu Electric tạo ra tổng sản lượng điện hàng năm lên đến 67 triệu kW, trở thành nhà cung cấp điện lớn nhất Nhật Bản.



Bên chuyển nhượng: IFC và Armstrong Asset Management

IFC là tổ chức tài chính quốc tế thành lập vào năm 1956 cung cấp các dịch vụ đầu tư, tư vấn và quản lý tài sản nhằm khuyến khích sự phát triển của khu vực tư nhân ở các nước kém phát triển.



Armstrong Asset Management được thành lập năm 2010 tại Singapore có chuyên môn đầu tư vào các tài sản cơ sở hạ tầng năng lượng sạch mang lại tác động tích cực cho xã hội và môi trường tự nhiên.



MỘT SỐ THƯƠNG VỤ KHÁC



STT	ĐỐI TƯỢNG	NHÀ ĐẦU TƯ	GIÁ TRỊ	GHI CHÚ
1			3617,7 tỷ VND	<p>Thông qua công ty con The Sherpa, Masan đã tiến hành mua thêm 10.837.500 cổ phiếu phổ thông, tương đương 34% lợi ích vốn chủ sở hữu của công ty cổ phần Phúc Long Heritage, nâng tổng lợi ích từ 51% lên 85%.</p> <p>Mục đích của thương vụ nhằm kiểm soát hoàn toàn Phúc Long và tạo giá trị cộng hưởng.</p>
2			N/A	<p>Quý Mistletoe của ông Taizon Son - em trai tỷ phú Softbank Masayoshi Son, đã đầu tư vào Hectagon - start-up đầu tiên trong ngành blockchain tại Việt Nam với Mô hình kết hợp giữa Defi và quỹ đầu tư mạo hiểm</p>
3			N/A	<p>Công ty đầu tư Franklin Templeton đã bán 13.63% cổ phần tại Indo Trans Logistics Corporation (ITL) cho Mitsubishi Logistics. Đây được xem như thương vụ hợp tác chiến lược giữa ITL và Mitsubishi Logistic. Năm 2011, hai doanh nghiệp đã liên doanh với nhau.</p>
4		 	6,4 triệu USD	<p>Tập đoàn NextTech và công ty Ngân Lượng công bố đầu tư vào Công ty cổ phần dịch vụ Hậu cần Boxme Việt Nam.</p> <p>Boxme Việt Nam được thành lập năm 2016, là đơn vị tiên phong trong lĩnh vực hậu cần cho thương mại điện tử Việt Nam.</p> <p>Từ nguồn vốn đầu tư, BOXME sẽ nhanh chóng mở rộng quy mô các trung tâm hậu cần mục tiêu trở thành nhà cung cấp dịch vụ hậu cần lớn nhất Việt Nam.</p>
5			620.000 USD	<p>Society Pass (SoPa) công bố việc mua lại NusaTrip, một công ty du lịch trực tuyến hàng đầu Đông Nam Á có trụ sở tại Jakarta, Indonesia.</p> <p>Mua lại NusaTrip tiếp tục mở rộng phạm vi hoạt động kinh doanh của SoPa vào ngành du lịch.</p>
6			3 triệu USD	<p>Growth Technologies, công ty đứng sau nền tảng thanh toán Cashgrow đã huy động thành công 3 triệu USD từ Rocket Internet.</p> <p>Nguồn tiền đầu tư cho Cashgrow được trích ra từ Global Founders Capital - quỹ thành viên của Rocket Internet chuyên đầu tư vòng hạt giống cho các Start-up tiềm năng.</p>



AUXESIA
Holdings

Your trusted financial partner

Vui lòng liên hệ với các chuyên gia tư vấn của Auxesia trong trường hợp Quý vị cần thêm ý kiến tư vấn chuyên môn liên quan đến việc huy động vốn, thực hiện giao dịch M&A, nghiên cứu thị trường, rà soát và tái cấu trúc hoạt động doanh nghiệp hoặc cần hỗ trợ tư vấn tài chính khác trong quá trình hoạt động kinh doanh của công ty.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập Bản tin M&A của chúng tôi.

AUXESIA HOLDINGS

Việt Nam

Lầu 8, Phòng 801, Tòa nhà Empire, 26-28 Hàm Nghi, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh

Thụy Sĩ

Baarerstrasse 2 CH-6300 Zug, Switzerland
+41-41-723-1016

Singapore

Bahnhofstrasse 30 CH-6300 Zug, Thụy Sĩ
+41-79-418-3067

Điện thoại: +84 (28) 6680 7246
Email: info@auxesiaholdings.com

