



THÁNG 5/2023

BẢN TIN M&A



MỤC LỤC

1. ĐIỂM TIN
2. THƯƠNG VỤ NỔI BẬT
3. THƯƠNG VỤ KHÁC



ĐIỂM TIN





THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



**Startup dược phẩm Việt
nhận vốn đầu tư lớn từ
quỹ ngoại**



Ngày công bố	08-05-2023
Bên nhận đầu tư	Công Ty TNHH Buymed
Bên đầu tư	Quỹ UOB Venture Management của ngân hàng UOB Singapore dẫn đầu
Doanh nghiệp mục tiêu	Công Ty TNHH Buymed
Hình thức	Vòng gọi vốn series B
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	51.5 triệu USD
Mục đích: Nguồn vốn mới sẽ được dùng để nâng cao nền tảng và cơ sở hạ tầng của công ty, mở rộng dịch vụ và cung cấp các phương thức phân phối thuốc cũng như dịch vụ sức khỏe.	



Bên nhận đầu tư: BuyMed

Hoạt động trong lĩnh vực thương mại điện tử ngành dược, BuyMed được thành lập năm 2018 tại Singapore và là doanh nghiệp điều hành trang TMĐT Thuocsi.vn, trở thành cầu nối các công ty sản xuất phân phối dược phẩm với 35.000 nhà thuốc, phòng khám trên 63 tỉnh thành. Ngoài thị trường Việt Nam, BuyMed đang có mặt tại Singapore, Thái Lan và Campuchia. Trước đó, startup này liên tục gọi vốn thành công vào năm 2019, 2020, 2021 với tổng số tiền lên tới 13 triệu USD.



**Bên đầu tư: UOB Venture
Management**

UOB Venture Management Private Ltd là công ty con thuộc quản lý của ngân hàng UOB Singapore và được thành lập năm 1992. Quỹ tập trung đầu tư vào các công ty khu vực Đông Nam Á và Trung Quốc với tổng tài sản do quỹ này quản lý lên tới 2 tỷ SGD.



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



Startup edtech Teky gọi vốn thành công 5 triệu USD



Ngày công bố	09-05-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần Sáng Tạo & Công nghệ trẻ Teky Holdings
Bên đầu tư	Quý đầu tư Sweef Capital dẫn đầu
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty Cổ phần Sáng Tạo & Công nghệ trẻ Teky Holdings
Hình thức	N/A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	5 triệu USD
Mục đích: Với nguồn vốn mới này sẽ được Teky lên kế hoạch vào việc hỗ trợ tăng trưởng trong mảng dịch vụ giáo dục các hệ thống trường học và chương trình ngoại khóa dành cho trẻ từ 5 - 18 tuổi tại Việt Nam.	



Bên nhận đầu tư: Teky

Teky có trụ sở tại Hà Nội, được thành lập bởi bà Đào Lan Hương vào năm 2016 và tập trung vào việc cung cấp giáo dục khoa học, công nghệ, kỹ thuật, nghệ thuật và toán học (STEAM). Công ty điều hành 16 học viện STEAM tại 5 thành phố trên khắp Việt Nam và đã hợp tác với hơn 45 trường học trên cả nước để cung cấp các khóa học STEAM cho hơn 25.000 trẻ em.



Bên đầu tư: Sweef Capital

Sweef Capital là một công ty đầu tư có trụ sở tại Singapore, tập trung vào đầu tư vốn chủ sở hữu vào các công ty đang trong giai đoạn tăng trưởng, chủ yếu ở Việt Nam, Indonesia và Philippines. Sweef Capital mục tiêu đầu tư vào các lĩnh vực có tiềm năng tăng trưởng, bao gồm giáo dục, chăm sóc sức khỏe, thực phẩm và các doanh nghiệp mang lại tác động tích cực cho môi trường - những lĩnh vực đang có nhu cầu ngày càng tăng.



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



EQuest huy động thành công 120 triệu USD



Ngày công bố	19-05-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần giáo dục Equest
Bên đầu tư	Quỹ đầu tư Kohlberg Kravis Roberts (KKR)
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty Cổ phần giáo dục Equest
Hình thức	Các khoản vay, và vốn đầu tư được huy động từ quỹ Global Impact Fund
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	120 triệu USD
Mục đích: Khoản đầu tư này sẽ được sử dụng để đầu tư và nâng cấp Hệ thống Trường Quốc tế Canada (CISS) tại TP HCM và mở rộng hệ thống Cao đẳng và Đại học, đặc biệt là các khu học xá của hệ thống trường Broward Việt Nam tại Hà Nội, Huế và TP HCM.	



Bên nhận đầu tư: EQuest

EQuest là một trong những tổ chức giáo dục tư nhân lớn ở Việt Nam với hơn 130 nghìn học sinh và sinh viên, hệ sinh thái từ phổ thông (K12) đến cao đẳng, đại học và công nghệ giáo dục (edtech) trên cả nước. Cuối năm ngoái, EQuest đầu tư chiến lược vào tập đoàn giáo dục Khôi Nguyễn, qua đó nâng số lượng thành viên hệ thống giáo dục phổ thông của công ty lên 16 trường ở cả Bắc - Trung - Nam.

KKR

Bên đầu tư: Kohlberg Kravis Roberts (KKR)

KKR là công ty đầu tư quản lý danh mục trị giá gần 500 tỷ USD tính tới tháng 9/2022. Tổ chức này đầu tư khoảng 14 tỷ USD vào giáo dục tại nhiều quốc gia trên thế giới, trong đó có Việt Nam.



THƯƠNG VỤ KHÁC





THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



Ruangguru mua lại nền tảng học tập trực tuyến Mclass



Ngày công bố	10-05-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần giáo dục Mclass Việt Nam
Bên đầu tư	Công ty khởi nghiệp công nghệ giáo dục Ruangguru
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty Cổ phần giáo dục Mclass Việt Nam
Hình thức	M&A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	N/A
Mục đích: Với việc mua lại này, Ruangguru sẽ mở rộng phạm vi hoạt động và nâng cao năng lực của mình trong khu vực sau khi thâm nhập thành công thị trường Việt Nam thông qua việc ra mắt nền tảng Kiến Guru vào tháng 10/2019.	



Bên nhận đầu tư: Mclass

Được thành lập vào năm 2019 bởi hai nhà đồng sáng lập Nguyễn Văn Khải và Nguyễn Minh Thắng, Mclass cung cấp các buổi giảng dạy trực tiếp về toán, khoa học, văn học và ôn luyện thi một số kỳ thi như IELTS. Đến nay, Mclass nhanh chóng trở thành một trong những nền tảng học tập trực tuyến phổ biến hàng đầu và tin cậy tại Việt Nam.



Bên đầu tư: Ruangguru

Được thành lập vào năm 2014, Ruangguru là một nền tảng dạy kèm trực tuyến, đã phát triển thành một trong những công ty khởi nghiệp công nghệ giáo dục đa dạng nhất Indonesia. Tại quê nhà, startup này có hơn 22 triệu người dùng và quản lý khoảng 300.000 giáo viên dạy hơn 100 môn học. Ruangguru hiện đã thu hút hơn 40 triệu người dùng trên khắp Indonesia, Thái Lan và Việt Nam.



THƯƠNG VỤ NỔI BẬT



1Office nhận đầu tư từ Nhật Bản



Ngày công bố	22-05-2023
Bên nhận đầu tư	Công ty Cổ phần 1Office
Bên đầu tư	Công ty đầu tư Mynavi
Doanh nghiệp mục tiêu	Công ty Cổ phần 1Office
Hình thức	Series A
Tỷ lệ sở hữu sau giao dịch	N/A
Giá trị	N/A
Mục đích: Nguồn vốn mới sẽ được 1Office tập trung vào việc phát triển sản phẩm, tăng cao trải nghiệm người dùng, hoàn thiện các mô hình kết nối với hệ thống chuyển đổi số của các cơ quan chính phủ như bảo hiểm, thuế...	



Bên nhận đầu tư: 1Office

Thành lập năm 2015, 1Office chuyên cung cấp bộ công cụ giúp tối ưu hóa vận hành quản trị doanh nghiệp, với 6 bài toán là: nhân sự, công việc, quy trình, bán hàng, dòng tiền, và cuối cùng là văn hóa doanh nghiệp. Đến hết năm 2022, 1Office đã có hơn 4.500 khách hàng doanh nghiệp với 450.000 người dùng, trong đó có 200.000 người dùng thường xuyên trả phí, tỷ lệ người dùng sử dụng hàng ngày đạt 40%.



Bên đầu tư: Mynavi

Mynavi là một trong những tập đoàn nhân sự lớn nhất Nhật Bản với hơn 13.000 nhân sự, và hoạt động chính là mua bán sáp nhập và đầu tư vào các công ty công nghệ trong lĩnh vực nhân sự, giáo dục, chuyển đổi số. Tại Việt Nam, Mynavi là nhà đầu tư chiến lược của một số startup thành công như TopCV, MindX...



Your trusted financial partner

AUXESIA HOLDINGS

Việt Nam

Lầu 8, Phòng 801, Tòa nhà Empire, 26-28 Hàm Nghi, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh

Thụy Sĩ

Bahnhofstrasse 30 CH-6300 Zug, Thụy Sĩ
+41-79-418-3067

Singapore

213 Henderson Road, #02-01 Singapore
+65-9875-4114

Điện thoại: +84 (28) 6680 7246
Email: info@auxesiaholdings.com

Vui lòng liên hệ với các chuyên gia tư vấn của Auxesia trong trường hợp Quý vị cần thêm ý kiến tư vấn chuyên môn liên quan đến việc huy động vốn, thực hiện giao dịch M&A, nghiên cứu thị trường, rà soát và tái cấu trúc hoạt động doanh nghiệp hoặc cần hỗ trợ tư vấn tài chính khác trong quá trình hoạt động kinh doanh của công ty.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập Bản tin M&A của chúng tôi.